

tavasz

# FLOTTAMENEDZSMENT



2015

Interaktív Flotta Fórum

április 16., Budapest, Airport Hotel Stáció  
Wellness és Konferencia

## Fő témáink

- **TCO elemzés:** előny-hátrány elemzés részletességének csapdája
- **Maradványérték**-számítás
- A jövő technológiája: az **elektromos és hibrid** autók
- Ringbe száll az **operatív lízing** és a saját kezelés
- Nyomkövetés, e-menetlevél és az áfa **visszaigénylés** lehetőségei – mi a **NAV** állásfoglalása?

**Open  
Corner,  
Test Driving  
&  
More...**

## 8<sup>30</sup> Érkezés, regisztráció, welcome kávészünet

## 8<sup>50</sup> Köszöntő az IIR és az elnök részéről

**Előadó: Erdélyi Péter, ügyvezető elnök,**

**Magyar Gépjárműimportőrök Egyesülete**

## 9<sup>00</sup> Ringbe száll az operatív lízing és a saját kezelés

- Melyek a lízingelés és saját kezelés kockázatai? Pro és kontra!
- Költségmentés vagy beruházási keretként érdemes elszámolni? Hogyan érdemes ezeket lekönyvelni, hogy a lehető leggazdaságosabb legyen? Milyen stratégiát érdemes kialakítani?
- Mely kritériumok alapján folyjon a beszerzés? Milyen időzítéssel, mekkora időtávon érdemes gondolkodni, van-e preferált időszak az autók cseréjére?
- Hogyan lehet a kiválasztás előtt auditálni a lízingcéget?
- Milyen időtávra és futásteljesítményre béreljünk?
- Melyek a kifizetendő szolgáltatások a gépkocsi lízingeléskor (assistance, gumi csere, flottamenedzsment, üzemanyagkártya, stb.)?
- Mekkora az az autómennyiség ahol már érdemes lenne váltani a lízingformák között?
- Milyen adminisztratív szolgáltatásokat tudnak nyújtani a lízing cégek? Lehet-e ezzel létszámot megtakarítani a lízingbevevőnél?
- Hogyan küszöbölhető ki a lízingszerződésben található rejtett tételek?
- Melyek a flottakezelő cégekkel szemben támasztható ellenőrzési, felügyeleti pontok?
- Mire figyeljünk egy átadás-átvételnél, hogy megelőzzük a későbbi konfliktust?
- Milyen költségek lesznek a szerződés lejártakor és miket számlázhatnak ki ilyenkor? Milyen extra tételeket akarhat a lízingpartner kifizettetni?
- Hogyan határozzák meg a lízingcégek az inflációs rátát, milyen módszerrel aktualizálják az árakat, hogy ez kellő fedezetet termeljen? Miként határozzák meg az alkatrészárakat a lízing idejére?
- Milyen háttér- / mellékszolgáltatásokat biztosít a lízingcég? Hogyan kivitelezhető ez a saját flottánál? (pl.: szervizszerződések, biztosítási ügynökség stb.)

**Előadó: Pandur Imre, független flottamenedzser**

## 9<sup>40</sup> Nyomkövetés, e-menetlevél és az áfa visszaigénylés lehetőségei - mi a NAV állásfoglalása?

- Hogyan tehető gazdaságosabbá a cégautó használat?
- Milyen praktikák vannak a privát és üzleti felhasználás elkülönítésére? Mivel lehet hitelesen mérni a privát használatot?
- Mekkora flotta esetén érdemes cégautó használati szabályzatot készíteni?
- Milyen céges praktikák, policy-k vannak, hogy oldják meg a cégek?
- Mik az első tapasztalatok, hogyan forrt ki a rendszer, miket kell a szabályozásban módosítani?
- Mivan, ha nem tudják a vállalatok alkalmazottai feltölteni az e-menetlevelet? Mire kell felkészülnie egy fogadó rendszernek? Mi az a formátum, amit a NAV elfogad?
- Esettanulmány: milyen ez a tényleges használatban?

**Előadó: egyeztetés alatt**

## 10<sup>10</sup> Flotta biztosítások, a cégemre szabva

- Milyen szempontokat szükséges figyelembe venni a tendereztetés során?
- Melyek a vállalat, a bróker és a biztosító legfontosabb feladatai?
- Milyen tartalmi és formai követelményeknek kell megfelelnie a biztosító tendernek ahhoz, hogy a legjobb szolgáltatást nyerje meg a vállalat?
- Érdemes-e alkuszcéget bevonni a folyamatba?

**Előadó: egyeztetés alatt**

## 10<sup>30</sup> Kávészünet





## 11<sup>00</sup> Gumiabroncs választás a technológia szemszögéből

- Milyen tényezőkre fókuszáljon a gumiabroncs választás során?
- Hogyan befolyásolják a vezetési körülmények a futásteljesítményt?
- Hogyan érvényesül a fenntarthatóság a gumiabroncsok piacán?
- Miként alakítható ki a gazdaságosság, a biztonság és a komfort összhangja?

Előadó: egyeztetés alatt

## 11<sup>20</sup> Együttműködő partnerünk számára fenntartott hely

Előadó: egyeztetés alatt

## 11<sup>40</sup> Open Corner – autóiipari innovációk

*Az idei Open Corner programunkban az autóiipari innovációké a főszerep! Ismerje meg a legújabb fejlesztéseket, vezetéstámogató rendszerek kutatás-fejlesztési eredményeket! Tudja meg, hogyan lehet feldobni a szürke hétköznapiakat néhány izgalmas eszközzel.*

## 12<sup>20</sup> Élmenyvezetés és bemutató

## 13<sup>00</sup> Ebédszünet

## 13<sup>40</sup> Abroncsnyomás-ellenőrző rendszerek

- Ki melyet fog beszerezni?
- Kibírja-e a szelep a teljes futamidőt?
- Melyiket válasszam: gyári vagy utángyártott?
- Hogyan változik ez típusonként és érzékelés szempontjából?
- Menjen-e márkaszervizbe eredetiért, ha a szelep elromlik vagy esetleg egy márká független javítót válasszon?
- Pótlás esetén szükséges-e a gyári TPMS szelep vagy a „klónozott” is elegendő?

- Hogyan lehetne csökkenteni az átszereléskor keletkező plusz költségeket?
- Defekt esetén mely alkatrészt kell/lehet cserélni, és mely az, ami átszerelhető?

Előadó: egyeztetés alatt

## 14<sup>10</sup> TCO elemzés: előny-hátrány elemzés részletességének csapdája

- Milyen az ideális beszerzés definíciója?
- Gyári számítások mennyivel térnek el a valós fogyasztástól? Katalógus-adatok vs. hétköznapi körülmények.
- Milyen hatással lehet a cégautó használati szabályzat a teljes költségére?
- Melyik autótípust érdemes üzemeltetni? Hogyan alakulnak a költségek, a javítás?
- Milyen szoftveres támogatás létezik erre?
- Mit érdemes ilyenkor vizsgálni? Beszerzési ár, lízingelés vagy saját kezelés, szerviz, szervizben eltöltött átlagos idő, karbantartás, műszaki vizsga, adózás, kiegészítő eszközök, típus-történet, futásteljesítmény, stb.
- Mikorra lódul meg az egyes típusoknál a karbantartási diagram? Átlagosan mennyi km után jönnek a meghibásodások, meddig gazdaságos üzemeltetni?
- Érdemes garanciaidő után autót bérelni?
- Saját tulajdon esetén mikor érdemes túladni az autón?
- Van-e valami benchmark, standard, amire az összes autógyártó használhatna?
- Várhatóan mennyiért tudom eladni a szándékolt futásteljesítmény végén?
- Van-e létjogosultsága egy hiteles összehasonlításnak?
- Beleszámítják-e az üzemanyag-fogyasztást vagy sem?
- Hogyan lehetne minimalizálni a veszteséget?

Előadó: Kiss Lajos, flotta koordinátor,

MO-LA-TAN Kft.



## 14<sup>40</sup> Maradványérték-számítás

- A szerződéskötés során pontosan mit foglaljanak magukba az egyes maradványérték-számítási tételek?
- Várhatóan mekkora költség hányadot fog jelenteni a maradványérték elszámolás a teljes költségre tekintve?
- A bérlő tudja-e befolyásolni a maradványértéket? Hogyan, milyen eszközökkel?
- Maradványérték elszámolás vagy fix maradványérték? Kinek melyik a kifizetődőbb?
- Hogyan alakul ki a maradványérték, amit a piac és a lízingszabályozás meghatároz?
- Mi van az életciklus végén? Ki végzi a számítást? Mennyire független ez a személy?
- Hogyan tudok érvelni, hogy milyen állapotban van az autó? Kaphatok-e valóban pártatlan értékbecslést?
- Miért van a szerződésben az elfogadott rongálódás, ha ezt a lejáratidő végén mégsem veszik figyelembe? Tényleg létezik az elfogadott kopás, amortizáció? Vagy mindegyik autót új állapotra kell hozni? Hogy van ez a valóságban?
- Milyen szempontok alapján határozzák meg a piaci árat?
- Mit garantál a maradványérték?
- Mi történik, ha magasabb áron értékesíthető a gépjármű, mint a maradványérték?

**Előadó: Horváth Gábor, gépjármű  
üzemeltetési vezető, E.ON Gazdasági  
Szolgáltató Kft.**



## 15<sup>10</sup> Kávészünet

### KEREKASZTAL-BESZÉLGETÉS

## 15<sup>30</sup> Munkatárs ellenőrzése - biztos megfelelően kezeli az autót?

- Hogyan valósul meg a gyakorlatban? Van-e belső szabályozás, pénzügyi retorzió vagy felelősségre vonás?
- Hogyan képezzük a munkatársakat és alakítsuk ki a car policy-t? Miként építhetjük be a tulajdonosi szemléletet a kollégákba? Hogyan előzhető meg ezzel az extra kiadások?
- Hogyan ellenőrizhető, hogy vigyáz-e az alkalmazott az autóra?

- Milyen kütyüt érdemes ehhez felhasználni?
- Miként lehetne a kollégákat motiválni, szankcionálni? Érdemes-e esetleg egy bónusz rendszert kidolgozni?
- Motiváció vagy szankció, esetleg mind kettő? Ki legyen a felelős a munkatársak ellenőrzésében (HR, beszerzés, üzletág vezető, stb.)?

**Moderátor: Fagyas Norbert, beszerzési menedzser,  
Duna-Dráva Cement Kft.**

**Részvevők: Vithalm Péter, beszerzési és  
flottamenedzser, Budapest Bank Zrt.;**

**Kiss Lajos, flotta koordinátor, MO-LA-TAN Kft.**



## 16<sup>00</sup> A jövő technológiája: az elektromos és hibrid autók

- Hogyan működik az elektromos és hibrid technológia?
- Merre tart az e-autózás? Mekkora ezek beruházási értéke és megtérülése?
- Hogyan lehetne a penetrációt növelni?
- TCO számítás: mennyivel drágább az egy autóra jutó beruházási- finanszírozási- és üzemeltetési költség? Mekkora a káros anyag kibocsájtásuk?
- Hogyan lehetne megfeleltetni az üzleti célú felhasználásra? Hogyan működhetnének ezek a gyakorlatban?
- Mekkora az egy feltöltéssel megtehető távolság? Milyen szabályozókkal növelhető az elektromos töltőállomások száma?
- Érték vagy költség a környezet tudatos elektromos autózás?
- Várható-e az állam és az Európai Unió részéről egy ösztönző rendszer kialakítása? Várhatóak-e adótámogatások?
- Mekkora az elektromos és hibrid autók az értékvesztése?
- Mennyi ideig használható az akkumulátor és milyen költségvonzatai vannak ezek cseréjének?

**Előadó: Stekl László, elnök,**

**Magyar Elektromobilitás Szövetség**



## 16<sup>30</sup> A konferencia zárása





## Open Corner

### autóipari innovációk

Ismerje meg a legújabb fejlesztéseket, vezetéstámogató rendszerek kutatás-fejlesztési eredményeket! Tudja meg, hogyan lehet feldobni a szürke hétköznapokat néhány izgalmas eszközzel.



## Élményvezetés és bemutató

Az élményvezetés során résztvevőink számára lehetőség nyílik a kiállított, valamint az Open Corner programunk keretében bemutatott autómódellek tesztelésére.

## MÉDIAPARTNERÜNK



### ... keresleti oldalán

- ➔ vállalati járműüzemeltetési vezetőkhez, facility/flotta menedzserekhez, car fleet menedzserekhez, szakemberekhez
- ➔ flottakezelésben érintett beszerzési igazgatókhoz/osztályvezetőkhez, szakemberekhez
- ➔ pénzügyi vezetőkhez és logisztikai igazgatókhoz

### ... kínálati oldalán

- ➔ flottaüzemeltető és finanszírozó vállalatok vezérigazgatóihoz, ügyvezető igazgatóihoz
- ➔ márkaimportőrök, márkakereskedők flottaértékesítési/flottakezelési vezetőihez
- ➔ beszerzéssel, pályázatással foglalkozó foglalkozó szolgáltató cégek illetékes vezetőihez
- ➔ biztosító cégek gépjármű-biztosításért felelős vezetőihez
- ➔ gumiabroncsgyártó és forgalmazó cégek illetékes vezetőihez

## RENDEZ- VÉNYÜNK SZÓLNI KÍVÁN

A személygépjármű  
flottamenedzsment  
piac...





## Flottamenedzsment tavasz 2015. április 16., Budapest Airport Hotel Stáció Wellness és Konferencia

CI5003

### 1. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_  
Végzettség \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Mobiltelefon<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
E-mail<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Aláírás<sup>2</sup> \_\_\_\_\_

### A RÉSZVÉTELT ENGEDÉLYEZŐ/ELRENDELŐ SZEMÉLY

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_

### ADMINISZTRATÍV KAPCSOLATTARTÓ

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_

### HELYETTESÍTŐ SZEMÉLY<sup>3</sup>

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_  
Aláírás<sup>2</sup> \_\_\_\_\_

### 2. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_  
Végzettség \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Mobiltelefon<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
E-mail<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Aláírás<sup>2</sup> \_\_\_\_\_

### 3. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_  
Osztály \_\_\_\_\_  
Végzettség \_\_\_\_\_  
Telefon \_\_\_\_\_  
Fax<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Mobiltelefon<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
E-mail<sup>1</sup> \_\_\_\_\_  
Aláírás<sup>2</sup> \_\_\_\_\_

### SZÁMLÁZÁSI CÍM

Cégnév \_\_\_\_\_  
Irányítószám \_\_\_\_\_ Helység \_\_\_\_\_  
Utca/Postafiók \_\_\_\_\_

Flottamenedzsment 2015 tavasz	RÉSZVÉTELI DÍJ
FLOTTÁVAL/AUTÓPARKKAL RENDELKEZŐ KÖZÉP- ÉS NAGYVÁLLALATOK KÉPVISELŐI SZÁMÁRA	89.000 Ft
SZOLGÁLTATÓ VÁLLALATOK MUNKATÁRSAI SZÁMÁRA	149.000 Ft

Áraink nem tartalmazzák az áfát. | A feltüntetett megtakarítások a több napos rendezvények határidős kedvezményét, valamint a regisztrált napok számától függő kedvezmény nettó összegét tartalmazzák. | A részvételi díj tartalmazza az étkezés költségét, mely a számlán külön tételként feltüntetésre kerül. | A rendezvényen kép- és hangfelvétel készülhet.

### CSOPORTOS KEDVEZMÉNY

 Két fő jelentkezése esetén a 2. személy **10%** kedvezményt kap.  Amennyiben három fő regisztrál, a 2. személy 10%, a 3. személy pedig **20%** kedvezményt kap.  **4 főtől kérje egyedi ajánlatunkat!** +36 1 459 7334

### FIZETÉS, VISSZALÉPÉS

Jelentkezéssel elfogadjuk a jelentkezési és visszalépési feltételeket. Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és a költségviselő számlázási címére kiállított előlegbekérőt küldünk. Kérjük az ott feltüntetett összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhez 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezik. Ha az utalás a rendezvény kezdete előtt 2 munkanapon belül történik meg, kérjük, hogy azt a bankkivonat másolatával igazolni szíveskedjen a rendezvény helyszínén a regisztráláskor. Fizetési késedelem esetén a költségviselő késedelmi pótlék fizetésére kötelezett. Esetleges program-és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk. Visszalépés csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft+ÁFA/fő, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+ÁFA/fő adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a költségviselő a teljes részvételi díjat köteles megtéríteni. A bejelentett részvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges. Amennyiben további információra lenne szüksége ügyfélszolgálatunk (+36 1 459 7300) készséggel áll rendelkezésére illetve a [www.iir-hungary.hu](http://www.iir-hungary.hu) honlapunkon tovább tájékozódhat.

### VAN MÉG KÉRDÉSE?

Ügyfélszolgálat	Takács Tünde	+36 1 459 7300
Koncepció	Papp Martina	+36 70 419 8623
Szponzoráció	Mórocz Beatrix	+36 70 408 2162
Marketing	Mile Mónika	+36 1 459 7334

- 1 E-mail címének, fax- és mobilszámának megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről e csatornákon is kapjon tájékoztatást.
- 2 A képzésre/rendezvényre regisztráló személy aláírásával igazolja, hogy a képzésen/rendezvényen személyesen vesz részt.
- 3 Az Ön helyettese, amennyiben Ön nem tud részt venni a rendezvényen.