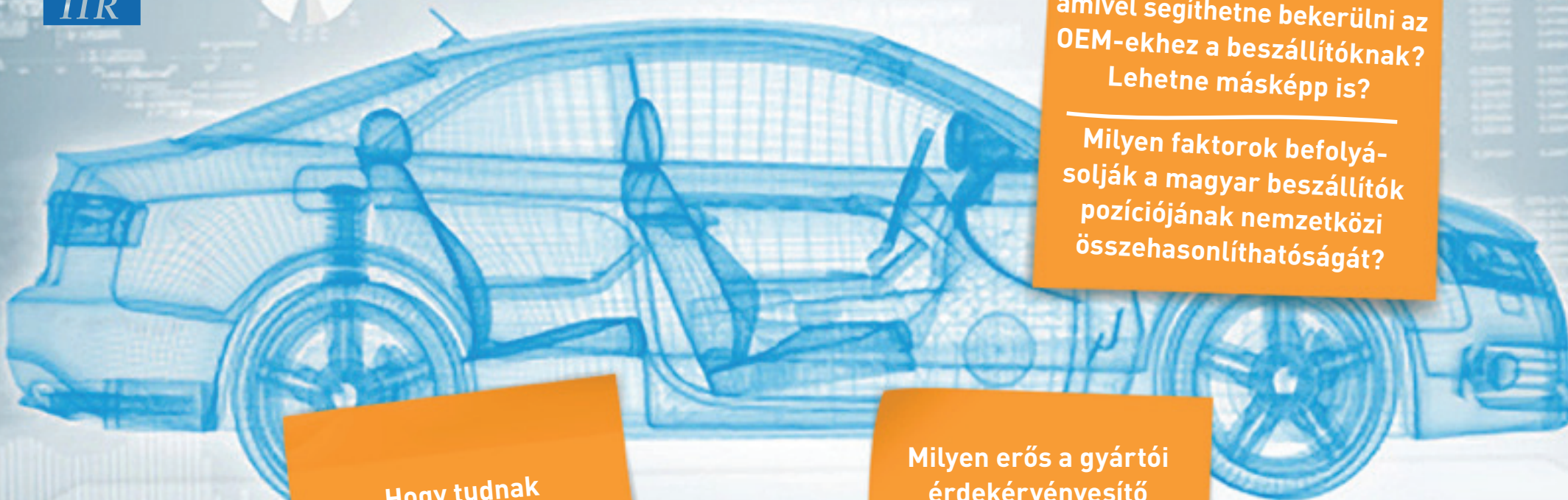


2015. szeptember 29., Mogyoród, Hungaroring

JÁRMŰIPARI BESZÁLLÍTÓ KONFERENCIA



Miért nincs nagyobb lobbierője a kormánynak, amivel segíthetne bekerülni az OEM-ekhez a beszállítóknak? Lehetne másképp is?

Milyen faktorok befolyásolják a magyar beszállítók pozíciójának nemzetközi összehasonlíthatóságát?

Hogy tudnak továbbfejlődni a magyar cégek termékfejlesztéssel, és hogy induljanak el ebbe az irányba?

Milyen erős a gyártói érdekvérvényesítő képesség és az egymásra utaltság?

Hogyan lesz valakiből autóiipari beszállító?

Levezető elnök



Kilián Csaba

Ügyvezető Főtitkár,
Magyar Gépjárműipari Egyesület



dr. Kovács Péter

Pénzügyőr őrnagy,
Vám- és Pénzügyőri
Szakreferens



Dr. Lukács Pál

Tanszékvezető főiskolai tanár,
Kecskeméti Főiskola, GAMF Kar,
Járműtechnológia Tanszék



Hidi Norbert

Vezető Gyártástechnológia-
tervezés V-TDI Motorok,
Audi Hungária Motor Kft.



Köteles Eduárd

Kereskedelmi Vezető,
FÉMALK Fémöntészeti és
Alkatrészgyártó Zrt.



Mátyus Péter

Nemzetközi Beszerzés – Kelet
Európa, BMW Csoport



Sági István

Pénzügyőr Főtörzszászlós,
Vám- és Pénzügyőri Koordinátor,
Nemzeti Adó- és Vámhivatal KH

ELŐADÓINK



Dr. Nagyszokolyai Iván

Főszerkesztő,
Autótechnika Szaklap,
Címzetes Egyetemi Docens



Robotka Csaba

Vezető Tanácsadó, Beszállítói
Osztály, HIPA / Nemzeti
Befektetési Ügynökség



Stasztny Péter

Műszaki Vezető, SMR Automotive
Mirror Technology Hungary Bt.

A KÉPZÉST AJÁNljUK

- autóiipari gyártó cégeknek, elsősorban TIER2 és TIER3 szintűeknek → ügyvezetőknek → cégvezetőknek
- műszaki igazgatóknak → kereskedelmi vezetőknek → sales vezetőknek → fejlesztési vezetőknek

Jöjjön el Ön is, ha gyakorló szakemberként szeretné

- felfrissíteni, aktualizálni, bővíteni szakmai ismereteit → fejleszteni az ehhez a munkához is szükséges menedzsment készségeit → hatékonyabbá tenni az autóiipari beszállítást → leküzdeni a problémákat, amelyek a tudásátörökítés területén jelentkeznek

9⁰⁰ Jövőkép és trendek a járműiparban

- Merre megy tovább a közúti járműipar? Mire számíthatunk?
- Előírások fogságában és csapdájában. Ki tudja, hogy mi a cél?
- A gépjármű minden szerkezeti eleme revízió alá kerül.
- A fejlődés az alaptudományok eredményein múlik.
- Motorhajtóanyag váltás: mire és mikor?
- Milyen trend várható a hibrid és a tisztán elektromos autók terén?
- Az autó új szolgáltatásai. Az autó az intelligens közlekedési rendszer kapcsolt eleme.
- Az egyszerűtől és ésszerűtől az elbonyolított felé. Van-e visszaút?
- Milyen erős a gyártói érdekvégyesítő képesség és az egymásra utaltság?
- Várható-e növekedés?

Előadó: Dr. Nagyszokolyai Iván, Főszerkesztő,

Autótechnika Szaklap, Címzetes Egyetemi Docens

9⁴⁵ Hogyan váljunk beszállítóvá?

- Hogyan lesz valakiből autóiipari beszállító?
- Mik az autóiipar előnyei és hátrányai beszállítói szempontból?
- Milyen a kiválasztási mechanizmus?
- Milyen lehetőségeik vannak a magyar beszállítóknak?
- Akik már bizonyítottak és már bent vannak (ha nem is közvetlenül szállítanak be OEM-eknek, hanem pl.: TIER 2-esek) mi lehet a továbbfejlesztés iránya?
- Miért van az, hogy ahol van német anyacég egy beszállítónál, azoknak sokkal könnyebb bekerülni egy itthoni német OEM-hez? Autóiipari kötődések elemzése.
- Miért nincs nagyobb lobbierője a kormánynak, amivel segíthetne bekerülni az OEM-ekhez a beszállítóknak? Lehetne másképp is?

Előadó: Mátyus Péter, Nemzetközi Beszerzés – Kelet Európa,

BMW Csoport

10³⁰ kávészünet

11⁰⁰ Az OEM-ek és a TIER-ek kapcsolata

- Miben jók a magyar beszállítók és miben gyengébbek?
- Milyen faktorok befolyásolják a magyar beszállítók pozíciójának nemzetközi összehasonlíthatóságát?
- Merre tart az itthoni OEM-ek és TIER-ek kapcsolata?
- Vannak-e törekvések arra, hogy az itthoni OEM-eket itteni TIER-ek szolgálják ki?
- Mi mint vevők, hogyan látjuk a beszállítókat nemzetközi szinten?
- Miért nem kelendők a magyar KKV-k az itthoni OEM-eknél?
- Milyen standardizált elvárások vannak és milyen márka specifikus elvárások vannak a beszállítók felé?
- Hogyan tudnának az OEM-ek olyan előrejelzéseket adni, hogy a legkisebb logisztikai problémák merüljenek fel?
 - ➔ Hogyan lehet legjobban lemenedzselni az előrejelzést?

Előadó: Köteles Eduárd, Kereskedelmi Vezető,

FÉMALK Fémöntészeti és Alkatrészgyártó Zrt.

11⁴⁵ Miért fontos a kutatás-fejlesztés a beszállításban?

- A járműipar, mint hajtóerő
- Miért kell kiszélesíteni Magyarország készségeit, hogy a fejlesztési vonalba is beszálljanak a termelő vállalatok?
- Hogy tudnak továbbfejlődni a magyar cégek termékfejlesztéssel, és hogy induljanak el ebbe az irányba?
 - ➔ Mi kell hozzá? Milyen kompetencia? Milyen mérnökök? Milyen eszközök?
 - ➔ Mennyire komolyan foglalkoznak ezzel a kormányzatban?
 - ➔ Kormányzati támogató lépések (innováció, mérnökképzés, duális képzés, Horizon 2020)
- Miért szükséges a K+F a beszállítóknál?
 - ➔ Termékfejlesztés és technológiafejlesztés – ugyanaz és mégsem
- HIPA TIER UP! programja

Előadó: Robotka Csaba, Vezető Tanácsadó, Beszállítói Osztály,

HIPA / Nemzeti Befektetési Ügynökség

12³⁰ ebédszünet

13³⁰ Tervezőasztaltól a megvalósulásig

- Egy nap alatt hány darab autót/motort gyárt le egy gyár?
- Tervezőasztaltól a megvalósulásig mennyi ideig tart?
- Tervezés: Ki az, aki dönt? Honnan indul? Mi a folyamat?
- Hol van igazából a tervezőműhely?
- Hány mérnök, illetve hány tervező dolgozik rajta?
- Hogyan dolgoznak a tervezési projektekben?
- Beszállítók szerepe a projektekben
- Gyártási kapacitások és folyamatok tervezése: szériagyártás, exkluzívgyártás
- Mi alapján veszik fel a munkatársakat?

Előadó: Hidi Norbert, Vezető Gyártástechnológia-tervezés

V-TDI Motorok, AUDI HUNGARIA MOTOR Kft.

14¹⁵ Az oktatás és a folyamatos (belső) képzés fontossága

- Miért nincs elég közép- és felsővezettségű szakember, akik ellátnák a beszállítókat?
- Hogyan lesz támogatva az oktatás, hogy elég mérnököt tudjon képezni a felsőoktatás?
 - ➔ Milyen eszközökkel segíti a kormány?
- Elég dinamikus fejlődik-e az oktatás, a piaci igényekhez mérten?
- Kollégák oktatásának fontossága és annak megszervezése
- Megfelelően vannak-e oktatva az alkatrész beépítésére szolgáló üzemek dolgozói?
- Mik a tapasztalatok a bevezetett duális képzésekkel kapcsolatban?
- Mennyire jó a kapcsolatuk a beszállítóknak a lokális intézményekkel?

Előadó: Dr. Lukács Pál, Tanszékvezető Főiskolai Tanár, Kecskeméti

Főiskola, GAMF Kar, Járműtechnológia Tanszék

15⁰⁰ kávészünet

15³⁰ A beszállítók munkaerő ellátása

- Milyen igényeik vannak a cégeknek és mennyire elégítik ki ezeket az oktatási intézmények?
- Hogyan lehetne vonzóvá tenni az autóiipari szakmát?
- Miért van ekkora hiány egyaránt szakemberek és betanított munkások terén?
- Hogyan tudnak fiatalokat magukhoz vonzani a magyar cégek a multik mellett?
- Mennyire segíti elő a duális képzés a munkaerő ellátását?
- Mennyire jellemző a gyakornoki program a hazai beszállítóknál?

Előadó: Staszny Péter, Vállalati Kapcsolattartó, SMR Hungary Bt.

16¹⁵ AEO és EKÁER a NAV előadásában

- Az Elektronikus Közúti Áruforgalom Ellenőrző Rendszer kialakításának előzményei
- A rendszer célja, fókuszpontjai
- A rendszer bevezetésének tapasztalatai
- Milyenek az eddigi tapasztalatok az AEO-val (Authorized Economic Operator / Engedélyezett Gazdálkodók) kapcsolatban
- AEO kedvezmények

Előadók: dr. Kovács Péter, Pénzügyőr őrnagy, Vám- és Pénzügyőri

Szakreferens és Sági István, Pénzügyőr Főtörzszászlós,

Vám- és Pénzügyőri Koordinátor, Nemzeti Adó- és Vámhivatal KH

Együttműködő partner:



1. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____
Végzettség _____
Telefon _____
Fax¹ _____
Mobiltelefon¹ _____
E-mail¹ _____
Alíráás² _____

A RÉSZVÉTELT ENGEDÉLYEZŐ/ELRENDELŐ SZEMÉLY

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____

ADMINISZTRATÍV KAPCSOLATTARTÓ

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____

HELYETTESÍTŐ SZEMÉLY³

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____
Alíráás² _____

2. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____
Végzettség _____
Telefon _____
Fax¹ _____
Mobiltelefon¹ _____
E-mail¹ _____
Alíráás² _____

10%

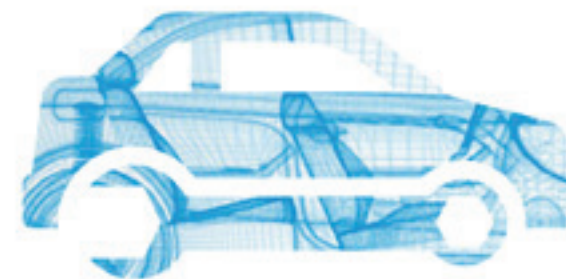
3. RÉSZTVEVŐ

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____
Osztály _____
Végzettség _____
Telefon _____
Fax¹ _____
Mobiltelefon¹ _____
E-mail¹ _____
Alíráás² _____

20%

SZÁMLÁZÁSI CÍM

Cégnév _____
Irányítószám _____ Helység _____
Utca/Postafiók _____



1 E-mail címének, fax- és mobilszámának megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről e csatornákon is kapjon tájékoztatást. 2 A képzésre/rendezvényre regisztráló személy aláírásával igazolja, hogy a képzésen/rendezvényen személyesen vesz részt. 3 Az Ön helyettese, amennyiben Ön nem tud részt venni a rendezvényen.

RÉSZVÉTELI DÍJ	1 FŐ	2 FŐ
Járműipari beszállító konferencia	89.000,-	149.000,-
együttes részvételi díj Járműipar + Flottamenedzsment konferenciákra	--	149.000,-

Árunk nem tartalmazza az áfát. | A feltüntetett megtakarítások a több napos rendezvények határidős kedvezményét, valamint a regisztrált napok számától függő kedvezmény nettó összegét tartalmazzák. | A részvételi díj tartalmazza az étkezés költségét, mely a számlán külön tételként feltüntetésre kerül. | A rendezvényen kép- és hangfelvétel készülhet.

CSOPORTOS KEDVEZMÉNY

Két fő jelentkezése esetén a 2. személy **10%** kedvezményt kap. Amennyiben három fő regisztrál, a 2. személy 10%, a 3. személy pedig **20%** kedvezményt kap. **4 főtől kérje egyedi ajánlatunkat!** +36 1 459 7334

VAN MÉG KÉRDÉSE?

Ügyfélszolgálat: Takács Tünde ☎ +36 1 459 7300

Konceptió: Feldmájér Máté ☎ +36 1 459 7307

Marketing: Mile Mónika ☎ +36 1 459 7334

FIZETÉS, VISSZALÉPÉS

Jelentkezésével elfogadja a jelentkezési és visszalépési feltételeket. Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és a költségviselő számlázási címére kiállított előlegbekérőt küldünk. Kérjük az ott feltüntetett összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhez 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezik. Ha az utalás a rendezvény kezdete előtt 2 munkanapon belül történik meg, kérjük, hogy azt a bankkivonat másolatával igazolni szíveskedjen a rendezvény helyszínén a regisztráláskor. Fizetési késedelem esetén a költségviselő késedelmi pótlék fizetésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk. Visszalépés csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft+ÁFA/fő, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+ÁFA/fő adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a költségviselő a teljes részvételi díjat köteles megtéríteni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges. Amennyiben további információra lenne szüksége ügyfélszolgálatunk (+36 1 459 7300) készséggel áll rendelkezésére illetve a www.iir-hungary.hu honlapunkon tovább tájékozódhat.