

Járműipari SZAKNAP

Kihívások és lehetőségek a beszállítói lánc
minőségének fejlesztésében

Budapest, 2014. február 27.

KULCSTÉMÁINK:

- **Lantos Gábor**, SQD manager, KEC T/CSQD, Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft.:
Sikeres stratégiák és legjobb gyakorlatok a beszállítói lánc minőségének fejlesztésében
- **Gerencsér Gábor**, Manager Quality, Opel Szentgothárd Ltd.:
A beszállítói minőségbiztosítás fejlesztése TIER1 és TIER2 vonatkozásban
az Opel Szentgothárd új motorjainak bevezetése kapcsán
- **Nagy Ádám**, Beszállító fejlesztési vezető, Continental Automotive Hungary Kft.:
A minőségkockázatok kiszűrése és megelőzése a vevő szemével
- **Péter Gábor**, Minőségirányítási vezető, Bíró Kft.:
Megfelelés egy minősített TIER2-es beszállító szemével: Hogyan jelenik meg a beszállító fejlesztése a közös munka során? Az ajánlatkérés folyamatától a termék felszabadításáig
- **Pomázi Gyula**, Szakértő, Alföldi Iparfejlesztési Nonprofit Kft.:
Járműipari beszállító fejlesztési program 2014-2020
- **Panelbeszélgetés:** A beszállítói lánc minőségfejlesztésének **kihívásai és trendje**

**Minőségkockázatok a járműgyártók (OEM) –
Rendszerintegrátorok (Tier1) – Technológia beszállítók
(Tier2) – Alapanyaggyártók (Tier3) láncában**



RENDEZVÉNYÜNK SZÓLNI KÍVÁN:

➔ **A Járműgyártók (OEM) – Rendszerintegrátorok (TIER1) – Technológia beszállítók (TIER2) – Alapanyaggyártók (TIER3) láncában a beszállítói minőségfejlesztésért és/vagy a minőségi követelmények betartásáért felelős vezetőkhez, munkatársakhoz; illetve minden olyan funkcionális területi munkatárshoz, szakemberhez, aki érintett a beszállítói minőségbiztosítási követelmények által szabályozott folyamatok működtetésében.**

Rendezvényünkön szívesen látjuk stratégiai tanácsadó és informatikai, illetve mérnöki fejlesztési megoldásokat nyújtó cégek képviselőit is.

Vegyen részt aktívan a szakmai programban, kerüljön ki az Ön cége győztesen a beszállítói versenyből!

Mutassa be **járműipari termékeit, szolgáltatásait, informatikai vagy mérnöki fejlesztési megoldásait, technológiai újításait** szakfórumunkon, ahol a következő lehetőségeket biztosítjuk partnereink számára:

➔ **TARTSON ELŐADÁST!**

A szakmai programba való tartalmi bekapcsolódás kitűnő alkalom vállalata és termékei bemutatására, a közönség érdeklődésének felkeltésére, potenciális üzleti partnerek megnyerésére.

➔ **VEGYEN RÉSZT KIÁLLÍTÓKÉNT!**

Résztevőink élő tapasztalatokat szerezhetnek termékeikről. Egy kiállítói stand mellett kötetlen formában válaszolhatja meg potenciális ügyfelei cég-specifikus kérdéseit.

➔ **HASZNÁLJA KI A MARKETINGKAMPÁNYUNK NYÚJTOTTA LEHETŐSÉGEKET!**

Logója és/vagy hirdetése rendezvényünk előtt hónapokon keresztül több csatormán – e-mailben, faxon, postai úton kiküldött brosúrában – több ezer példányban jut el a célcsoporthoz. Láttassa magát konferencia-anyagainkon, készítse elő részvételét a rendezvényen!

Célunk, hogy partnereink a lehető leghatékonyabban szólíthassák meg potenciális ügyfeleiket!
Kérje cégre szabott ajánlatunkat:

Szép Szilvia
Head of Sales



IIR Magyarország

1134 Budapest, Rózsafa utca 13-17. , II. emelet
Tel.: + 36-1-459-7317 • Fax.: +36-1-459-7301
Mobil: +36-70-408-2162
E-mail: szilvia.szep@iir-hungary.hu
Web: www.iir-hungary.hu

A képzés szakmai programjával kapcsolatban bővebb információ

Radnai-Tóth Kata,
projektvezető



Telefon:

06-1/459-7318

E-mail:

kata.radnai-toth@iir-hungary.hu

PROGRAM

Célzott beszállító-fejlesztés a hazai igényekre alapozva

09.00 – 09.40

Az Alföldi Iparfejlesztési Nonprofit Kft. beszállító-fejlesztési koncepciója

- A hazai járműgyártás versenyképességének tényezői
- Járműipari beszállító fejlesztési program 2014-2020 (célja, felépítése, alapelvei, programjai, intézkedései)
- Járműipari integrátorok beszállító fejlesztési programja - beszállítói láncok fejlesztése
- KKV-k mentorálási programja
- Beszállítók foglalkoztatási képességeinek fejlesztése, megoldások, tervezett beavatkozások
- Beszállítók finanszírozási eszközei, fejlesztési irányok
- Járműipari térségek együttműködési programja (duális képzés, K+F és az ehhez kapcsolódó nemzetközi lehetőségek)

Előadó: Pomázi Gyula,
Szakértő, Alföldi Iparfejlesztési Nonprofit Kft.

09.40 – 10.20

A HITA beszállító-fejlesztési programja

Előadó: Kokas Tamás, Osztályvezető, Beszállítói Osztály,
Nemzeti Külgazdasági Hivatal (HITA)

10.20 – 10.50 Kávészünet

Minőségi kockázatok és fejlesztési lehetőségek a beszállítói láncban

Járműipari integrátorok beszállító fejlesztési koncepciói

10.50 – 11.50

Sikeres stratégiák és legjobb gyakorlatok a beszállítói lánc minőségének fejlesztésében

- Miért tűnik „eredménytelennek” a beszállítói minőségfejlesztő mérnökök munkája?
- Hogyan érdemes fejleszteni a TIER1 beszállítók SQD szervezetét és az SQD mérnökök kompetenciáit?
- Milyen az optimális beszállító fejlesztő program?
- Hogyan lehet ténylegesen hosszú távú javulást elérni a beszállítók teljesítményében?

Előadó: Lantos Gábor, SQD manager, KEC T/CSQD, Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft.

11.50 – 12.50

A beszállítói minőségbiztosítás fejlesztése TIER1 és TIER2 vonatkozásban az Opel Szentgothárd új motorjainak bevezetése kapcsán

Előadó: Gerencsér Gábor, Manager Quality,
Opel Szentgothárd Ltd.

12.50 – 13.50 Ebédészünet

13.50 – 14.30

A minőségkockázatok időbeni kiszűrése és megelőzése – esettanulmány a vevő szemével

Előadó: Nagy Ádám, Beszállító fejlesztési vezető,
Continental Automotive Hungary Kft.

14.30 – 15.10

Beszállítói minőségfejlesztés – megfelelés egy minősített Tier2-es beszállító szemével

- Milyen TIER1 partner által támasztott követelményeknek kell folyamatosan megfelelni?
- Hogyan zajlott az audit a minősített beszállítóra minősítés előtt?
- Hogyan jelenik meg a beszállító fejlesztése a közös munka során? Az ajánlatkérés folyamatától a termék felszabadításáig
 - o Ajánlatkérés, a tartalom közös kiértékelése
 - o Projectterv készítése
 - o AP-QP szakasz, tűrések megállapítása, mérések ellenőrzése, hatás- és kockázatelemzések
 - o Számok hozzárendelése, próbaszéria, mintakiküldés
 - o Hibakeresés, esetleges reklamációk keresése
- A beszállítói lánc további szereplőinek fejlesztése a TIER1-es partnerrel közösen

Előadó: Péter Gábor, Minőségirányítási vezető, Bíró Kft.

15.10 – 15.40 Kávészünet

15.40 – 16.30

Beszállítói auditok - Követelmények a folyamatok minőségképességének igazolására

- Milyen TIER1 partner által támasztott követelményeknek kell folyamatosan megfelelni?
- Hogyan zajlik az audit és hogyan érdemes rá felkészülni?
- Statisztikai szabályozó kártyák a fontos termékjellemzőkről, ezek folyamatképességi indexeinek rendszeres monitorozása
- Hogyan tudja garantálni a beszállító a termékei kritikus jellemzőinek folyamatképességét?
- Mérő-, és ellenőrző eszközök a magasabb műszaki színvonal és technológia pontosság támogatására

Előadó felkérés alatt

16.30 – 17.30

Panelbeszélgetés: Best practice sharing a beszállítói minőségfejlesztésért és/vagy a minőségi követelmények betartásáért felelős szakemberek között

- A beszállítói lánc minőségfejlesztésének kihívásai és trendje a Járműgyártók (OEM) – Rendszerintegrátorok (TIER1) – Technológia beszállítók (TIER2) – Alapanyaggyártók (TIER3) láncban
- Milyen szinten áll a megfelelés a TIER2-es beszállítói körben?
- Mennyire ismeri a vevő a beszállító által alkalmazott technológiákat? Célzott munkaerő felvétel vagy belső képzés a beszállítói technológiák auditálására
- Milyen tapasztalatai, tanulságai vannak egy-egy beszállítói auditnak? Konkrét esetek és példák a megoldásra
- Show Program for Customers – elég-e a szoftver a vállalati szintű statisztikai folyamatszabályozó rendszer működtetésére?
- Hogyan tudja támogatni a vevő a saját beszállítói körét, hogy megfeleljen az audit követelményeinek?

Beszélgetőpartnerek egyeztetés alatt

17.30 A rendezvény zárása

Minőségirányítás és megfelelés Tier2-es szinten

Az IIR Magyarország akkreditált felnőttképzési intézmény.

Felnőttképzési nyilvántartási szám: 00206-2012
Intézményakkreditációs lajstromszám: AL-2748



Járműipari SZAKNAP

Kihívások és lehetőségek a beszállítói lánc minőségének fejlesztésében

2014. február 27.



CI4001

JELENTKEZÉSI LAP

1. RÉSZTVEVŐ: Vezetéknév _____ Keresztnév _____ Beosztás _____ Osztály _____ Végzettség _____ Telefon _____ Fax ¹ _____ Mobiltelefon ¹ _____ E-mail ¹ _____ Aláírás ² _____		2. RÉSZTVEVŐ: Vezetéknév _____ Keresztnév _____ Beosztás _____ Osztály _____ Végzettség _____ Telefon _____ Fax ¹ _____ Mobiltelefon ¹ _____ E-mail ¹ _____ Aláírás ² _____	
A rendezvényen való részvételt engedélyező/elrendelő személy: Vezetéknév _____ Keresztnév _____ Beosztás _____ Osztály _____		<div style="background-color: #0070C0; color: white; text-align: center; padding: 5px;">SZÁMLÁZÁSI CÍM:</div> Cégnév _____ Irányítószám _____ Helység _____ Utca/Postafiók _____	
Adminisztratív kapcsolattartó Vezetéknév _____ Keresztnév _____ Beosztás _____ Osztály _____			
Helyettesítő személy³ Vezetéknév _____ Keresztnév _____ Beosztás _____ Osztály _____ Aláírás ² _____			
<div style="background-color: #0070C0; color: white; padding: 10px; border-radius: 10px;"> Csoportos kedvezményért kérje egyedi ajánlatunkat! 06-1/459-7334 • MARKETING@IIR-HUNGARY.HU </div>			

¹ E-mail címének, fax- és mobilszámának megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről e csatornákon is kapjon tájékoztatást.
² A képzésre/rendezvényre regisztráló személy aláírásával igazolja, hogy a képzésen/rendezvényen személyesen vesz részt.
³ Az Ön helyettese, amennyiben Ön nem tud részt venni a rendezvényen.

RÉSZVÉTELI DÍJAK	1 FŐ RÉSZVÉTELI DÍJ	2 FŐ RÉSZVÉTELI DÍJ
<input type="checkbox"/> JÁRMŰIPARI SZAKNAP: 2014. FEBRUÁR 27.	59.000 Ft	99.000 Ft

Áraink nem tartalmazzák az áfát ■ A részvételi díj tartalmazza a dokumentáció, ebéd, kávé és üdítő költségeit. ■ A rendezvényen kép- és hangfelvétel készülhet ■ A részvételi díj tartalmazza az étkezés költségét, mely a számlán külön tételként feltüntetésre kerül.

FIZETÉS, VISSZALÉPÉS

Jelentkezésével elfogadja a jelentkezési és visszalépési feltételeket. Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és a költségviselő számlázási címére kiállított előlegebékérőt küldünk. Kérjük az ott feltüntetett összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhez 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezik. Ha az utalás a rendezvény kezdete előtt 2 munkanapon belül történik meg, kérjük, hogy azt a bankkivonat másolatával igazolni szíveskedjen a rendezvény helyszínén a regisztráláskor. Fizetési késedelem esetén a költségviselő pótlék fizetésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk. Visszalépés csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft+ÁFA/10, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+ÁFA/10 adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a költségviselő a teljes részvételi díjat köteles megfizetni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges. Amennyiben további információra lenne szüksége ügyfélszolgálatunk (06-1/459-7300) készséggel áll rendelkezésére illetve a www.iir-hungary.hu honlapunkon tovább tájékozódhat.

VAN MÉG KÉRDÉSE?

Ügyfélszolgálat:	Takács Tünde	06-1/459-7300
Koncepció:	Radnai-Tóth Kata	06-1/459-7318
Marketing:	Mile Mónika	06-1/459-7334
Szponzoráció:	Szép Szilvia	06-1/459-7317