



IIR

2016. november 28. | hétfő

TÁRGYALÁSTECHNIKA

nehéz szituációkban

Készségfejlesztő tréning

Mit nyújt Önnek a tréning?

- Megtudja, hogyan irányítsa a tárgyalásokat úgy, hogy optimális feltételeket tudjon elfogadtatni még különleges tárgyalási helyzetekben is
- Megismeri a kemény tárgyaló fél által alkalmazott stratégiákat, és megfelelő reaklási módokat
- Megtanulja felismerni a manipulációt és védekezni a támadás ellen
- Fejlesztheti kommunikációs készségét kényes tárgyalási szituációkban

A tréning vezetője:

Sipeki Irén, Pszichológiai és Pedagógiai Nonprofit Kft.

Nehéz emberek viselkedésének felismerése, kezelése a tárgyalás során

- A nehéz ember és nehéz helyzet megkülönböztetése
- Kit tekintünk nehéz embernek?
- Önnek mi a „nehéz”?
- Eszközök és módszerek egyes nehéz típusok kezelésére

Hatékony érdekérvényesítés sérülések nélkül

- Mit jelent az aszertivitás egy tárgyalási helyzetben?
- A magabiztos fellépés kulcstényezői
- Ismerje meg a másik fél stratégiáját!
- Azonosítsa a tárgyaló partner mozgásterét!

Manipuláció és befolyásolás

- Ismerje fel a rejtett tartalmat!
- Hogyan védje ki az Önre irányuló manipulációt?
- Manipulációs módszerek és technikák kezelése
- Hogyan alkalmazhatóak sikeresen a meggyőzés és befolyásolás eszközei?

Konfliktusok, érdekellentétek és nehéz szituációk

- Ismerje fel előre a lehetséges ütközési pontokat, készüljön fel rájuk!
- Hogyan kezelje saját és a másik fél indulatait? Pókerarc vagy látványos asztalcsapkodás?
- Az előrevivő konfliktus nem önellentmondás! Fordítsa pozitív energiává a konfliktus helyzeteket!

Sipeki Irén

Pszichológiai és Pedagógiai Nonprofit Kft.

1997 óta foglalkozik alkalmasság-vizsgálatokkal, felnőttképzéssel, tanácsadással. Strukturált T-csoport vezetőként közreműködött többek között az ÁB-AEGON létszámleépítéshez kapcsolódó álláskereső tréningjének, valamint a UPC csapatépítő tréningjének lebonyolításában. Munkája részeként kommunikációs és empátiás készségfejlesztő, valamint értékesítési tréningeket tart. Pszichológus végzettséggel rendelkezik. Az Authentic Consulting megbízott tréner. Mestertanár BGF KVIK és vezető tréner. A Pszichológiai és Pedagógiai Intézet Közhasznú Alapítvány kuratóriumi tagja.

TÁRGYALÁSTECHNIKA

nehéz szituációkban

2016. november 28. | hétfő

www.iir-hungary.hu

06-1/459-7301

training@iir-hungary.hu



TM6005

Az IIR Magyarország felnőttképzési intézmény.
Intézményakkreditációs lajstromszám: AL-2748

1. RÉSZTVEVŐ:

Vezetéknév Keresztnév
Beosztás
Osztály
Végzettség
Telefon
Fax¹
Mobiltelefon¹
E-mail¹
Aláírás²

A rendezvényen való részvételt engedélyező/elrendelő személy:

Vezetéknév Keresztnév
Beosztás
Osztály

Adminisztratív kapcsolattartó:

Vezetéknév Keresztnév
Beosztás
Osztály

Helyettesítő személy³

Vezetéknév Keresztnév
Beosztás
Osztály
Aláírás²

2. RÉSZTVEVŐ:

Vezetéknév Keresztnév
Beosztás
Osztály
Végzettség
Telefon
Fax¹
Mobiltelefon¹
E-mail¹
Aláírás²

-10%

SZÁMLÁZÁSI CÍM:

Cégnév
Irányítószám Helység
Utca/Postafiók

¹ E-mail címének, fax- és mobilszámának megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről e csatornákon is kapjon tájékoztatást.

² A képzés/rendezvényre regisztráló személy aláírásával igazolja, hogy a képzésen/rendezvényen személyesen vesz részt.

³ Az Ön helyettese, amennyiben Ön nem tud részt venni a rendezvényen.

Csoportos kedvezményért
kérje egyedi ajánlatunkat!

06-1/459-7334 • MARKETING@IIR-HUNGARY.HU

Részvételi díjak

Ár

TÁRGYALÁSTECHNIKA NEHÉZ SZITUÁCIÓKBAN:
2016. NOVEMBER 28., BUDAPEST

99.000 Ft

Áraink nem tartalmazzák az áfát ■ A feltüntetett megtakarítások a több napos rendezvények határidős kedvezményét, valamint a regisztrált napok számától függő kedvezmény nettó összegét tartalmazzák ■ A részvételi díj tartalmazza a dokumentáció, ebéd, kávé és üdítő költségeit. ■ A rendezvényen kép- és hangfelvétel készülhet.

CSOPORTOS KEDVEZMÉNY

Két fő jelentkezése esetén a 2. személy **10% kedvezményt** kap. Amennyiben három fő regisztrál, a 2. személy **10%**, a 3. személy pedig **20% kedvezményt** kap. 4 főtől kérje egyedi ajánlatunkat! 06-1/459-7334

FIZETÉS, VISSZALÉPÉS

Jelentkezésével elfogadja a jelentkezési és visszalépi feltételeket. Jelentkezésének beérkezése után vizsgálatazt és számlát kap tőlünk. Kérjük az összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni és a számlaszámot, valamint a résztvevő nevét a befizetési csekkben feltüntetni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünk-höz 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezett. Ha átutalása a rendezvény kezdete előtt 2 héten belül történik, kérjük azt a rendezvény napján a regisztráláskor a pénzes utalvány feladóvevényével igazolni. Fizetési késedelem esetén a résztvevő minden felszámítási- és inkasszódíj megterítésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogját fenntartjuk. Visszalépés: Csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft-át/jelentkező, a rendezvény megkezdésétől 2 héten belül lemondás esetén 40.000 Ft-át/jelentkező adminisztrációs költségét számolunk fel. A rendezvényről megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a résztvevő a teljes részvételi díjat köteles megteríteni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatalmazott feltételek mellett lehetséges. A szakirányú hozzájárulás terhére elszámolható összegek módosultak. Ügyfélszolgálatunk (06-1/459-7300) örömmel ad bővebb tájékoztatást, illetve a honlapunkon is tájékozódhat.

VAN MÉG KÉRDÉSE?

Ügyfélszolgálat: Takács Tünde 06-1/459-7300
Koncepció: Steib Katalin 06-70/619-0993
Marketing: Mile Mónika 06-1/459-7334

JELENTKEZÉSI LAP